

Ende des Jahres 2002 beschloss ich, meine Geschäftsidee zu verwirklichen. Die Firma Schütte-Löttechnik befasste sich anfangs mit der Wiederbelegung abgenutzter Bohrkronen. Zwischenzeitlich hat sich dieses Spezialgeschäft gut entwickelt und die Firma wird in Kürze durch die Schaltung eines Internetshops ein weiteres Geschäftsfeld „Vertrieb von Spezialwerkzeugen“ erschließen.

Mit beeinflusst wurde diese positive Geschäftsentwicklung durch das Dienstleistungs-Know-How der Firma „Heise-Consults“. Zwar verstand meine Person sehr viel über die technischen Voraussetzungen, um mit meiner Geschäftsidee erfolgreich zu werden. Allerdings hatte ich keinerlei Wissen über die vielen Punkte, welche bei einer Existenzgründung zu berücksichtigen sind, vom Rechnungswesen ganz zu schweigen.

Durch Zufall kam ich mit „Heise-Consults“ in Kontakt. Bereits nach dem ersten Treffen wurde mir klar, dass ich erstens in der Gründungsphase auf externen Rat angewiesen bin und zweitens beim späteren Geschäftsbetrieb einen Partner benötigte, auf welchem ich mich voll und ganz verlassen kann

Diesen Partner habe ich mit „Heise-Consults“ gefunden. Von der Erstellung eines Businessplanes, der Vorbereitung auf mein erstes Bankengespräch, der Erstellung einer geeigneten Präsentation für meine Hausbank bis zur lfd. Betreuung durch das integrierte Buchhaltungs- und Lohnabrechnungsbüro; alles wird schnell, zuverlässig und preisgünstig von „Heise-Consults“ erledigt. Selbst schwierige, komplexe Zusammenhänge wurden durch das zu Rate ziehen eines weiteren „Netzwerk-Partners“ professionell abgearbeitet. Hierbei empfinde ich es als besonders angenehm, immer meinen festen Ansprechpartner im Hintergrund zu haben, egal welche Fragestellung es zu beantworten gilt.

Der Bitte von „Heise-Consults“, meine Erfahrungen in einer Empfehlung bekannt zu machen, komme ich deshalb sehr gern nach.

Im März 2005

Schütte-Löttechnik
Inh. A. Schütte